

**Nehmen Sie mit unseren
Ansprechpartnern für die
Unternehmensnachfolge in M-V
Kontakt auf:**



Knut Jahnke
Teamleiter/Koordinator
Tel: +49 (0) 385 39 555-43
Handy: +49 (0) 174 378 35 47
knut.jahnke@bbm-v.de



Manja Jonas
Koordinatorin
Tel: +49 (0) 385 39 555-42
Handy: +49 (0) 172 723 45 93
manja.jonas@bbm-v.de

Bürgerschaftsbank Mecklenburg-Vorpommern GmbH
Ludwig-Böllow-Haus
Graf-Schack-Allee 12 · 19053 Schwerin
Tel: +49 (0) 385 39 555-0 · Fax: +49 (0) 385 39 555-36
E-Mail: info@bbm-v.de

Weitere Informationen unter
 **unternehmensnachfolge-in-mv.de**

Oder sprechen Sie einfach Ihre zuständige Industrie- und Handelskammer oder Handwerkskammer an. Durch die Zusammenarbeit von Kammern und Koordinierungsstelle haben Sie ein starkes Team an Ihrer Seite!

Wir sind für Sie da und freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen.

UNTERNEHMENS- NACHFOLGE IN MECKLENBURG- VORPOMMERN

Information und Koordination

Besser mit uns!



made by WERK3.de | Fotos: WERK3.de - Holger Martens - fotolia.com; motorangel - Dreadlock - Okeas



Gefördert durch:



EUROPÄISCHE UNION
Europäischer Sozialfonds



Mit Unterstützung von:



Sie überlegen, sich selbstständig zu machen?

Oder möchten Sie Ihr Unternehmen erweitern?

Egal, ob Sie bereits unternehmerisch aktiv oder Existenzgründer sind: Wir, die Koordinierungsstelle „Unternehmensnachfolge in M-V“, unterstützen Sie auf Ihrem Weg!

Bis zum Jahr 2025 stehen allein in Mecklenburg-Vorpommern ca. 26.000 Unternehmen aus allen Branchen zur Übergabe an und warten auf einen neuen Inhaber. Seien Sie dabei und nutzen Sie Ihre Chance auf eine selbstbestimmte berufliche Karriere.

Die Übernahme eines bestehenden Unternehmens bietet im Vergleich zur Neugründung enorme Vorteile und erleichtert Ihnen den Start in die Selbstständigkeit.



Wir begleiten Sie durch alle Phasen im Übernahmeprozess. Sie können von unseren zahlreichen Kontakten und unserer Expertise profitieren. Dabei nutzen Sie unser Angebot völlig unentgeltlich.

Unsere Leistungen für Sie:

1. INFORMATION & ZIELFORMULIERUNG

- Informationen zu Rahmenbedingungen, Fördermöglichkeiten und Qualifikationsbedarf
- Zieldefinition: Welches Unternehmen passt zu mir?
- Vermittlung von Coaches, Technologie- und Qualifizierungsberatern

2. UNTERNEHMENSUCHE & KONTAKTAUFNAHME

- Suche und Vermittlung eines passenden Unternehmens
- Kontakthanbahnung
- Einschätzung der Übergabefähigkeit der Unternehmen

3. KONZEPTION & FAHRPLAN

- Erarbeitung eines individuellen Übernahmefahrplans
- Identifizierung von Meilen- und Stolpersteinen
- laufende Betreuung
- Vermittlung von Fachberatern für Recht, Steuern, Finanzierung und Unternehmensführung

4. ÜBERTRAGUNG & UMSETZUNG

- Moderation von Gesprächen zwischen Übergeber und Übernehmer
- bei Bedarf Vermittlung von Mediatoren und Unternehmensberatern